

МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Оказание поддержки субъектам МСП  
с использованием механизмов долгосрочного  
сотрудничества с компаниями  
с государственным участием

слушаем Вас  
в Telegram



# Корпорация МСП и ее задачи

Государственная организация, которая занимается развитием малого и среднего бизнеса

Корпорация  
МСП

Для того, чтобы вы могли



1 | Получить льготные кредиты

4 | Взять в льготный лизинг оборудование

2 | Получить под это обеспечение

5 | Найти новые рынки сбыта

3 | Разобраться в требованиях банков

6 | Решить локальные и системные проблемы

# Рынки сбыта: закупки госкомпаний (по ФЗ-223)

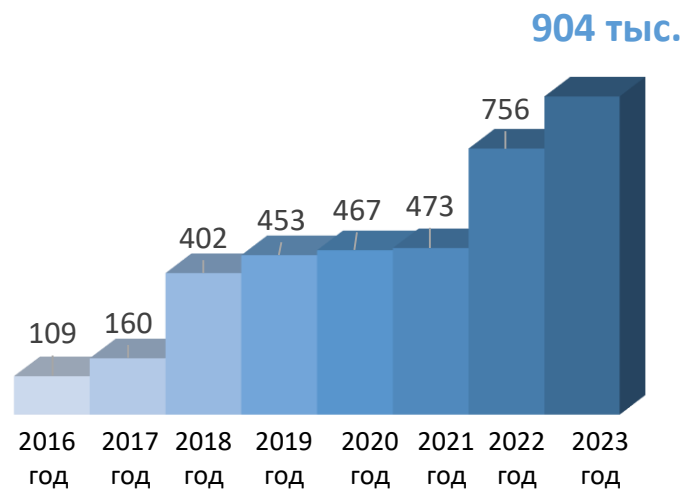
Корпорация МСП контролирует соблюдение 25%-ной квоты закупок крупнейших заказчиков у бизнеса

## Закупки в цифрах:

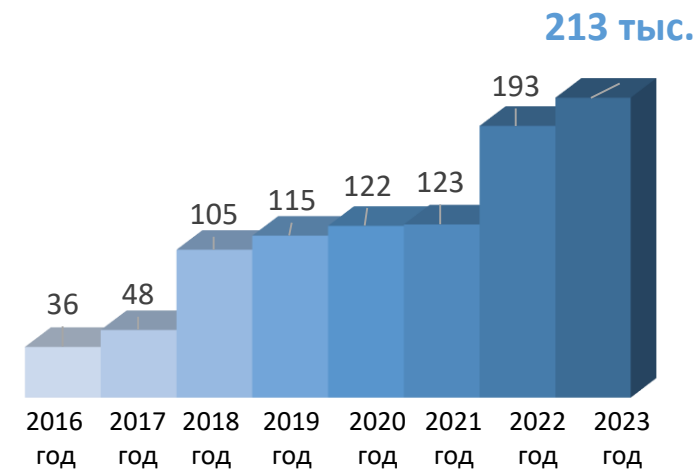
Объем закупок  
у МСП-поставщиков



Договоры крупнейших  
заказчиков с малым и средним  
бизнесом



Поставщики крупнейших  
заказчиков – малые и средние  
компании



# Рынки сбыта: закупки госкомпаний (по ФЗ-223)

## Закупки в 2024 году\* в цифрах

**3,03** трлн руб.

объем закупок крупнейших заказчиков у малого и среднего бизнеса

**99 000+**

компаний из числа МСП стали поставщиками крупнейших заказчиков

**303 000+**

закупок крупнейших заказчиков у малого и среднего бизнеса

## Цели на 2024 год

- достижение объема закупок у субъектов МСП в размере **7,9 трлн Р**
- **25** программ «выращивания»
- **215 тыс.** компаний из числа МСП станут поставщиками крупнейших заказчиков
- создание условий для участия МТК в закупках по Закону № 223-ФЗ

## Удобный поиск

на Цифровой платформе МСП.РФ

все федеральные и региональные заказчики, закупающие по **ФЗ-223**

77 источников информации – «витрина» закупок малого объема



# Выращивание поставщиков

по поручению Президента РФ по итогам ПМЭФ-2022

в соответствии с Федеральным законом № 209-ФЗ

Заказчики вправе оказывать финансовую, правовую, методическую, информационную и иную поддержку субъектам МСП в рамках реализации программ по развитию («выращиванию») при участии Корпорации МСП, организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов МСП

Преимущества для предпринимателя

- Привлечение новых квалифицированных партнеров
- Развитие производства, повышение конкурентоспособности
- Акселерация и развитие предпринимателей
- Участие в закупках товаров, работ и услуг

Преимущества для заказчика

- Увеличение количества надежных поставщиков
- Увеличение доли закупок у субъектов МСП
- Создание системы новых технических и технологических решений
- Снижение издержек, модернизация процессов заказчиков

Результаты в цифрах:

22

программы «выращивания»  
утверждены

3,6 млрд руб.

сумма подписанных  
офсетных договоров

153

крупнейших заказчика  
уже ищут постоянных  
поставщиков

19 900

запросных позиций  
текущий спрос  
на продукцию МСП

# Офсетный договор

В соответствии с Федеральными законами № 209-ФЗ и № 223-ФЗ

Основная мера поддержки:  
**долгосрочные договоры** поставки товара/оказания услуги **со встречными инвестиционными обязательствами** поставщика по созданию, модернизации и освоению производства



## Преимущества для заказчика

- Создание рынка дефицитной, инновационной продукции
- Возможность участия в развитии производства путем передачи опыта и технологий
- Получение продукции нужного качества и в требуемых объемах

Результаты в цифрах:

**7** договоров заключено

**3,6 млрд** ₹

сумма подписанных офсетных договоров

**1,027 млрд** ₹

инвестиции в развитие производства

## Преимущества для поставщика

- Гарантированный рынок сбыта
- Инвестиции в производство
- Выход на новый уровень развития
- Меры поддержки



# Поддержка, оказанная в рамках реализации программ выращивания

при полном сопровождении Корпорации МСП

## Финансовая поддержка

↓  
только  
финподдержка

**5** субъектов МСП

**540** млн ₽

по Программе 1764

финподдержка на  
реализацию  
офсета

**2** субъекта МСП

**320** млн ₽

280 млн руб. –  
по программе «Высокотех»

## Заключены офсеты

↓

**7** офсетных договоров

**3,6** млрд ₽

(подробнее след. слайд)

## Заключено договоров закупки

↓

**7** договоров

**>1,5** млрд ₽

Предметы закупки:

- спутниковые модемы;
- запчасти для автомобилей ВАЗ



## Новые идеи в закупках 2024-2030 годы

Введение «электронного активирования» для субъектов МСП в рамках Закона № 223-ФЗ

Распространение на **малые технологические компании (МТК)** преференций для МСП в закупках

**Исключение из расчета квоты** сведений о договорах, заключенных с поставщиками-субъектами МСП, **аффилированными с заказчиками**

Повышение порога закупок у МСП в «электронных магазинах» с **20 до 50 млн рублей** в рамках Закона № 223-ФЗ по отдельной номенклатуре (продукция российских производителей и МТК)

**Расширение перечня ЭТП**, на которых размещаются закупки «санкционных заказчиков» (с 3 до 8, определенных Правительством РФ)

**Масштабирование практики реализации программ выращивания** с механизмом заключения **офсетных договоров**, заключаемых в соответствии с Законом № 223-ФЗ

Изменения  
в Законы  
223-ФЗ, 209-  
ФЗ

Изменения  
в акты  
Правительства РФ

Директивы  
для  
заказчиков