



МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Оказание поддержки субъектам МСП
с использованием механизмов долгосрочного
сотрудничества с компаниями
с государственным участием

слушаем Вас
в Telegram



Корпорация МСП и ее задачи

Государственная организация, которая занимается развитием малого и среднего бизнеса

Корпорация
МСП

Для того, чтобы вы могли



1 | Получить льготные кредиты

4 | Взять в льготный лизинг оборудование

2 | Получить под это обеспечение

5 | Найти новые рынки сбыта

3 | Разобраться в требованиях банков

6 | Решить локальные и системные проблемы

Рынки сбыта: закупки госкомпаний (по ФЗ-223)

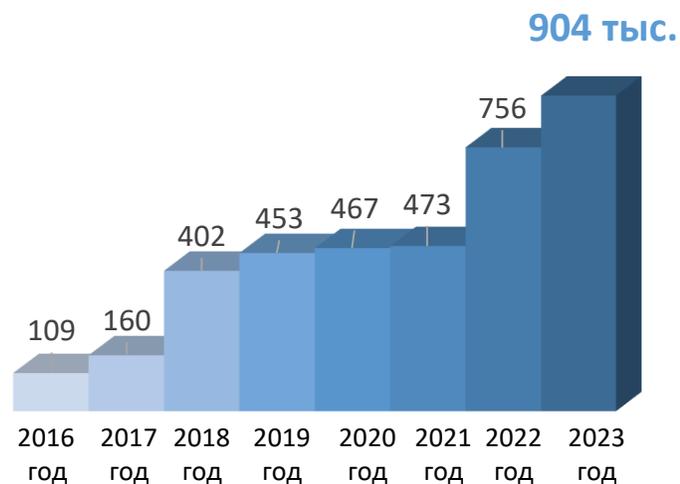
Корпорация МСП контролирует соблюдение 25%-ной квоты закупок крупнейших заказчиков у бизнеса

Закупки в цифрах:

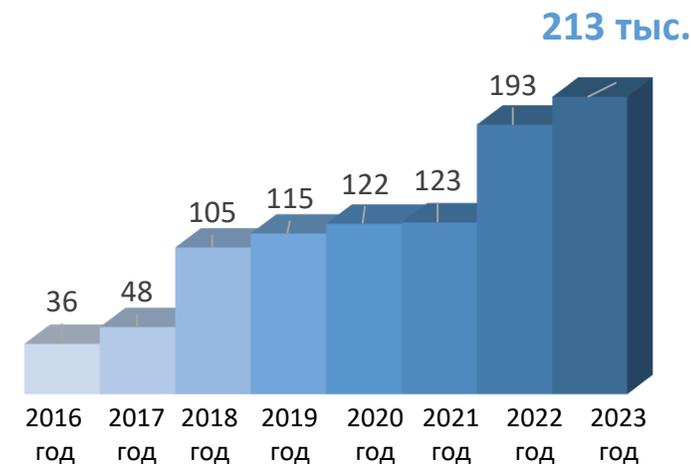
Объем закупок
у МСП-поставщиков



Договоры крупнейших
заказчиков с малым и средним
бизнесом



Поставщики крупнейших
заказчиков – малые и средние
компании



Рынки сбыта: закупки госкомпаний (по ФЗ-223)

Закупки в 2024 году* в цифрах

3,03 трлн руб.

объем закупок крупнейших заказчиков у малого и среднего бизнеса

99 000+

компаний из числа МСП стали поставщиками крупнейших заказчиков

303 000+

закупок крупнейших заказчиков у малого и среднего бизнеса

Цели на 2024 год

- достижение объема закупок у субъектов МСП в размере **7,9 трлн Р**
- **25** программ «выращивания»
- **215 тыс.** компаний из числа МСП станут поставщиками крупнейших заказчиков
- создание условий для участия МТК в закупках по Закону № 223-ФЗ

Удобный поиск

на Цифровой платформе МСП.РФ

все федеральные и региональные заказчики, закупающие по **ФЗ-223**

77 источников информации – «витрина» закупок малого объема



Выращивание поставщиков

по поручению Президента РФ по итогам ПМЭФ-2022

в соответствии с Федеральным законом № 209-ФЗ

Заказчики вправе оказывать финансовую, правовую, методическую, информационную и иную поддержку субъектам МСП в рамках реализации программ по развитию («выращиванию») при участии Корпорации МСП, организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов МСП

Преимущества для предпринимателя

- Привлечение новых квалифицированных партнеров
- Развитие производства, повышение конкурентоспособности
- Акселерация и развитие предпринимателей
- Участие в закупках товаров, работ и услуг

Преимущества для заказчика

- Увеличение количества надежных поставщиков
- Увеличение доли закупок у субъектов МСП
- Создание системы новых технических и технологических решений
- Снижение издержек, модернизация процессов заказчиков

Результаты в цифрах:

22

программы «выращивания»
утверждены

3,6 млрд руб.

сумма подписанных
офсетных договоров

153

крупнейших заказчика
уже ищут постоянных
поставщиков

19 900

запросных позиций
текущий спрос
на продукцию МСП

Офсетный договор

В соответствии с Федеральными законами № 209-ФЗ и № 223-ФЗ

Основная мера поддержки:
долгосрочные договоры поставки товара/оказания услуги **со встречными инвестиционными обязательствами** поставщика по созданию, модернизации и освоению производства



Преимущества для заказчика

- Создание рынка дефицитной, инновационной продукции
- Возможность участия в развитии производства путем передачи опыта и технологий
- Получение продукции нужного качества и в требуемых объемах



Преимущества для поставщика

- Гарантированный рынок сбыта
- Инвестиции в производство
- Выход на новый уровень развития
- Меры поддержки

Результаты в цифрах:

7 договоров заключено

3,6 млрд ₹

сумма подписанных офсетных договоров

1,027 млрд ₹

инвестиции в развитие производства



Поддержка, оказанная в рамках реализации программ выращивания

при полном сопровождении Корпорации МСП

Финансовая поддержка

↓
только
финподдержка

5 субъектов МСП
540 млн ₽
по Программе 1764

↘ финподдержка на реализацию офсета ↙

2 субъекта МСП
320 млн ₽
280 млн руб. –
по программе «Высокотех»

Заключены офсеты

↓

7 офсетных договоров
3,6 млрд ₽
(подробнее след. слайд)

Заключено договоров закупки

↓

7 договоров **>1,5** млрд ₽

Предметы закупки:

- спутниковые модемы;
- запчасти для автомобилей ВАЗ



Новые идеи в закупках 2024-2030 годы

Введение «электронного активирования» для субъектов МСП в рамках Закона № 223-ФЗ

Распространение на **малые технологические компании (МТК)** преференций для МСП в закупках

Исключение из расчета квоты сведений о договорах, заключенных с поставщиками-субъектами МСП, **аффилированными с заказчиками**

Повышение порога закупок у МСП в «электронных магазинах» с **20 до 50 млн рублей** в рамках Закона № 223-ФЗ по отдельной номенклатуре (продукция российских производителей и МТК)

Расширение перечня ЭТП, на которых размещаются закупки «санкционных заказчиков» (с 3 до 8, определенных Правительством РФ)

Масштабирование практики реализации программ выращивания с механизмом заключения **офсетных договоров**, заключаемых в соответствии с Законом № 223-ФЗ

Изменения
в Законы
223-ФЗ, 209-
ФЗ

Изменения
в акты
Правительства РФ

Директивы
для
заказчиков